

Fragebogen zur Ermittlung des Risikos aus Export und Montagen in USA / US-Territorien sowie Kanada

Interessant Herr Frau Firma Anredezusätze _____

Zuname, Vorname _____

bzw. Firmierung _____

mit Rechtsform _____

Straße, Haus-Nr. _____

Postleitzahl, Ort _____

Straßen-, Ortszusatz _____

Risikoanschrift: Str., Haus-Nr. _____

Postleitzahl, Ort _____

Telefon * _____ Fax * _____ E-Mail * _____

www. * _____ Vers.-Nr. H _____

Telefon, Fax, E-Mail des Vermittlers (soweit vorhanden)

Die Haftpflichtversicherung für Vertriebs- und Produktionsniederlassungen in den USA und in Kanada erfolgt grundsätzlich im jeweiligen Land. Es ist darauf zu achten, dass die Vertriebspartner in den USA und in Kanada über einen ausreichenden Haftpflichtversicherungsschutz verfügen (General and Product-Liability-Insurance).

Hinweis zu Ziffer 4:

Die Versicherung des Haftpflichtrisikos von Vertriebs- und Produktionsniederlassungen in den USA / US-Territorien sowie Kanada erfolgt grundsätzlich nur dort. Bitte ggf. hierzu Fragebogen FH---0187Z0 ausfüllen.

1. Produktgruppen ¹⁾	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
1.1 Art der Produkte/Produktgruppen	_____	_____
1.2 Stückzahl/Jahr	_____	_____
1.3 Verwendungszweck der Produkte	_____	_____
1.4 Voraussichtliche Lebensdauer der Produkte	_____	_____
1.5 Entsprechen die Produkte den Sicherheitsvorschriften, den Qualitätsstandards und den Produktnormen in den USA und Kanada? ²⁾ (Bitte Zertifikate beifügen.)	<input type="checkbox"/> ja, welche finden Anwendung auf die Produkte? _____	<input type="checkbox"/> ja, welche finden Anwendung auf die Produkte? _____
	<input type="checkbox"/> nein, Grund: _____	<input type="checkbox"/> nein, Grund: _____
	<input type="checkbox"/> nicht geprüft, bitte angeben, wann und durch wen dies erfolgen wird: _____	<input type="checkbox"/> nicht geprüft, bitte angeben, wann und durch wen dies erfolgen wird: _____
1.6 Seit wann wird nach USA / US-Territorien ³⁾ sowie Kanada exportiert?	_____	_____

¹⁾ Für weitere Produktgruppen bitte einen zusätzlichen Fragebogen verwenden.
Haftpflichtversicherungsschutz verfügen (General and Product-Liability-Insurance).

²⁾ Weiterführende Informationen zu den US-amerikanischen und kanadischen Märkten unter: www.usa.ahk.de und www.kanade.ahk.de

³⁾ US-Territorien sind Puerto Rico, US Virgin Islands, American Samoa, Northern Mariana Islands.

1.7 Umsätze
Umsatz im **direkten** Export
im letzten Jahr _____ in EUR _____ in EUR
bisher insgesamt _____ in EUR _____ in EUR
geplante Entwicklung _____ in EUR _____ in EUR
Anteil nicht selbst hergestellter Produkte in %
bisher insgesamt _____
Montage / Wartung in USA / Kanada
(auch durch Subunternehmer)
im letzten Jahr _____ in EUR _____ in EUR
bisher insgesamt _____ in EUR _____ in EUR
geplante Entwicklung _____ in EUR _____ in EUR

2. **Dokumentation**

2.1 über den Zustand der hergestellten Produkte zum Zeitpunkt der Auslieferung ja, in welcher Form? _____ ja, in welcher Form? _____
 nein _____ nein _____

2.2 dass die Produkte den US-Sicherheitsbestimmungen entsprechen ja, in welcher Form? _____ ja, in welcher Form? _____
 nein _____ nein _____

3. **Rechtliche Hintergründe**

3.1 Sind die Produkte in USA / Kanada zulassungspflichtig (z. B. Nahrungsmittel)? ja, durch welche Behörde? _____ ja, durch welche Behörde? _____
 nein _____ nein _____

3.2 Werden spezielle Prospekte oder Bedienungsanleitungen in englischer Sprache zur Verfügung gestellt? ja, übersetzt durch wen? _____ ja, übersetzt durch wen? _____
 nein _____ nein _____

3.3 Wurden individuelle, auf das US-Recht abgestimmte Gefahrenhinweise und Warnschilder für die Produkte entwickelt und angebracht? ja, gemäß welchen Standards? _____ ja, gemäß welchen Standards? _____
 nein _____ nein _____

3.4 Erfolgte eine juristische Beratung hinsichtlich Inhalt und Ausgestaltung der Gefahrenhinweise? ja _____ ja _____
 nein _____ nein _____

3.5 Können in den USA / in Kanada eine systematische Produktbeobachtung, schnelle Reaktionen bei Reklamationen und bei Schadenersatzansprüchen gewährleistet werden? ja, wie? _____ ja, wie? _____
 nein _____ nein _____

4. **Vertrieb in USA / US-Territorien sowie Kanada**
Bei den Abnehmern der Produkte in den USA / in Kanada handelt es sich um eigene Vertriebsniederlassungen _____ eigene Vertriebsniederlassungen _____
 fremde Vertriebsgesellschaften _____ fremde Vertriebsgesellschaften _____
 gewerbliche Endkunden _____ gewerbliche Endkunden _____
 private Endkunden _____ private Endkunden _____

5. **Vorumsätze**
Wird Versicherungsschutz für zukünftige Schadeneignisse durch bereits ausgelieferte Produkte gewünscht? ja _____
 nein _____

6. Vorschäden

6.1 Anzahl, Zeitpunkt, durch welches Produkt, Höhe der Schadenaufwendungen, der Abwehrkosten und noch zu erwartender Aufwendungen
(Ausführliche Informationen in gesonderter Aufstellung beifügen.)

6.2 Rückrufe von Produkten: Zeitpunkt, Anzahl der betroffenen Produkte, Höhe der Aufwendungen

6.3 Behördliche Verkaufsbeschränkungen, Verbote: Welche Produkte (Gründe)?

7. Gesonderte risikoehebliche Informationen
(Bitte ggf. Beiblatt verwenden.)

Bitte Beratungsprotokoll FFB--2000Z0 beifügen!

8. Unterschriften

Ort, Datum

Unterschrift des Interessenten

Unterschrift des Vermittlers